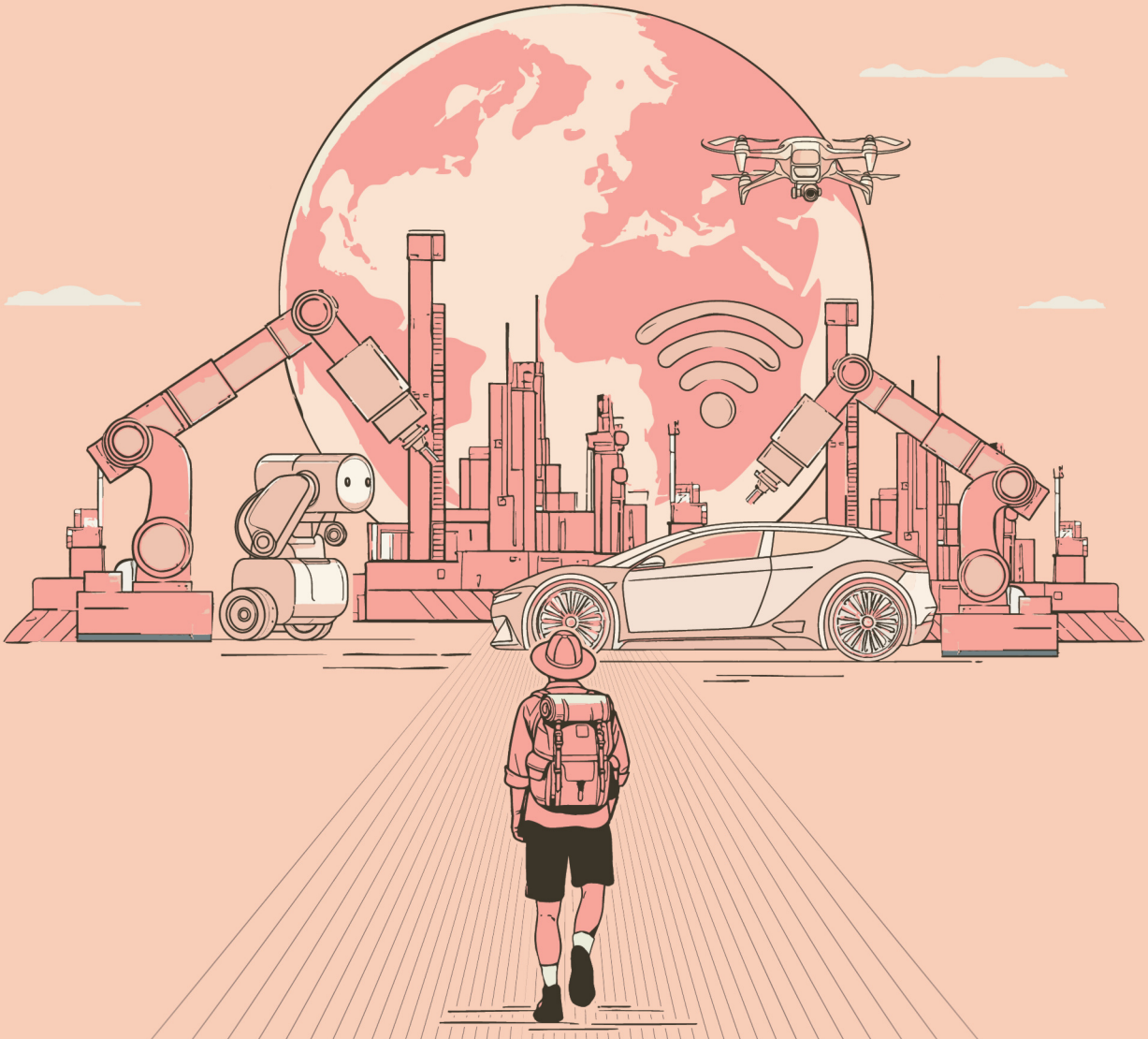
SPACE

SAMICK THK Magazine

Winter | 2025. 01

창간호 Vol. 1



SAMICK THK

SPACE

무한한 가능성을 향한 여정

끊임없이 변화하는 시대 속에서 삼익THK는 새로운 가능성을 향해
나아가는 탐험가입니다. 마치 미지의 우주를 개척하듯,
혁신과 도전을 통해 새로운 미래를 창조해 나가고 있습니다.

SPACE는 MOTION의 한계를 넘어, 삼익THK가 고객에게 약속하는
무한한 확장성을 상징합니다. 이는 삼익THK의 비즈니스를
지속적으로 발전시키고 새로운 성장 분야에 도전해 고객에게
더 큰 가치를 제공하겠다는 의지를 담고 있습니다.

SPACE를 통해 삼익THK의 비즈니스가 어떻게 무한한 가능성을 향해
나아가는지, 그 흥미진진한 여정을 함께 경험해 보세요.



Contents

P.04
신년사
(新年辭)
변화를 향한 도전,
새로운 성장

P.05
2024년, 삼익THK가 함께한
성장 스토리
지난 한 해를 돌아보며,
미래를 향한 발걸음을 내딛다

P.08
삼익THK 영업사원들의
생생한 현장 이야기
고객의 성공을 향한
멈추지 않는 열정

P.10
2025년 국내외 경제·산업:
변화와 기회 속에서
새로운 도약을
위한 나침반

P.11
2025년, 반도체·이차전지
시장 집중 공략
'세미콘코리아 2025'
& '2025 인터배터리' 전시회 참가

P.12
더 나은 미래를
위한 약속
삼익THK의 새로운
인사·복지제도 소개

P.14
즐거움과 함께 성장하는 우리:
캐치마인드 Event
그림 속 단어를
찾아라!

P.15
삼익THK의 혁신을
선도하는 기술
리테이너 LM가이드 적용과
KR 국내생산 개시

기술지원
홈페이지

SNS채널
인스타그램

SNS채널
카카오톡

카카오톡
채팅상담

新年辭
신 년 사

극세척도
(克世拓道)

극세척도(克世拓道)라는 말이 있습니다. 험난한 세상을 극복하고 새로운 길을 개척해 나간다는 의미의 이 글은, 어려운 여건 속에서도 한마음 한뜻으로 목표 달성과 가치 실현을 위해 끊임없이 성장의 길을 만들어 온 삼익THK의 도전정신과도 많이 닮았습니다. 시간은 누구에게나 똑같이 주어지지만 남겨진 흔적은 다른 결과를 가져옵니다. 그렇기에 주어진 시간을 어떻게 사용하느냐가 중요합니다. 우리는 창업 이후 현재까지 수없이 많은 위기를 극복하고 사업 역량을 강화하며 시장 변화에 대응해 왔습니다. 지난 65년간 성장과 혁신의 역사를 써 내려온 삼익의 정신은 이미 우리 DNA 안에 깊이 자리해 있습니다. 올 한 해도 위기에 강한 우리의 DNA를 믿고 생존을 넘어 지속 성장을 위한 새로운 길을 만들어 가겠습니다.

- 삼익THK 회장 **진영환**

미래성장의 변곡점에 마주한 2025년
새로운 도전을 이뤄갈 삼익人의 저력을 보여주길

새로운 한 해가 시작되었습니다. 2025년은 우리의 단합과 창의성이 더욱 요구되는 해입니다. 어려운 환경 속에서도 변화의 물결을 두려워하지 말고 이를 기회로 삼아 나아가야 할 것입니다.

삼익人이라면 누구나 바른길이 아니면 걷지 않겠다는 의지를 담은 '정(正, 정도·투명 경영)', 최상의 품질과 서비스를 고객에게 제공하겠다는 가치가 담긴 '정(精, 고객·만족 경영)', 그리고 모든 일의 중심에는 사람이 있다는 마음을 담은 '정(情, 인간·존중 경영)'. 이 3가지 정신을 가슴 속 깊이 품고 있습니다. 우리의 창업정신은 고객 행복, 구성원 만족, 파트너 상생, 더 나아가 지역사회에 공헌함은 물론이고, '세계 최고 수준의 공간과 동작의 가치창조 기업'이라는 핵심 목표를 실현하는 과정에서 가장 중요한 도구가 될 것입니다.

과거에도 수많은 어려움을 극복하며 성장해 온 우리 삼익의 경험은 이번에도 새로운 성공을 만들어 낼 밑거름이 될 것입니다. 2025년 한해, 기본에 충실한 새로운 성장(New Growth on the Basics)을 실현하며 자부심을 느낄 수 있는 일터를 만들어 갑시다. 여러분의 노력과 헌신이 곧 회사의 미래를 밝게 만듭니다. 여러분이 각자의 자리에서 최선을 다해 주신다면, 삼익은 더 건강하고 지속 가능한 미래를 만들어 갈 수 있을 것입니다.

- 삼익THK 사장 **진주완**



삼익THK – THK 40주년
40년을 넘어선 파트너십

비즈니스 밸류업을 위한 양사 간 네트워크 강화 전략 재확인

삼익THK –
THK 40주년
파트너십 컨퍼런스

삼익THK와 THK는 지난 3월 6일, 삼익THK 진주완 대표이사와 THK 테라마치 타카시 대표이사, 그리고 주요 고객사들이 참석한 가운데, 인터콘티넨탈 서울 파르나스 호텔에서 '삼익THK-THK 40주년 파트너십 컨퍼런스'를 개최했습니다. 행사는 개회 인사와 40주년 기념 영상 상영, 삼성전자 DS부문 임원의 축사, 그리고 양사 대표이사의 주제발표순으로 진행되었습니다.

오프닝 영상에서는 1984년부터 2024년까지 40년간 삼익과 THK가 가져온 협력과 교류에 관한 역사가 소개되었으며, 대한민국 산업 발전에 기여해 온 삼익THK의 노력과 성과, 그리고 양사 간 파트너십 발전 방향도 담겨 있었습니다. 특히 삼익THK&THK가 한일협력 관계의 "BEST PRACTICE"라고 소개한 영상 속 메시지는 양사의 공고한 파트너십을 다시 한번 확인시켜줬습니다. 또 삼성전자 DS부문 임원은 축사를 통해 국내 하이테크 산업에서 삼익THK의 공로를 기리고, 삼익THK 미래 비즈니스에 대한 기대감을 보여 참석자들의 큰 주목을 받았습니다.

이번 컨퍼런스에서는 삼익THK와 THK 각사 대표이사가 연사로 나서 양사 간 비즈니스 협력 강화 방안을 발표하고, 미래 비즈니스 방향을 국내 파트너사들과 공유했습니다. '미래 비전의 시작 : 삼익THK 제조지능화 비즈니스 혁신'을 주제로 발표에 나선 삼익THK 진주완 대표이사는 "스마트팩토리 산업은 단위 자동화뿐만 아니라 SPACE로의 혁신적 진화 대상이자 블루오션 즉, BLUE SPACE 시장"이라고 강조하며, MOTION을 넘어 SPACE에 대한 혁신적인 진화를 거듭하고 있는 삼익THK의 사업 비전을 소개했습니다. 또 THK 테라마치 타카시 대표이사는 'THK가 준비하고 있는 모노즈쿠리 서비스업으로의 진화'라는 주제로 THK의 IOT이노베이션 본부, VC투자, 투자 기업 기술을 활용한 사례와 함께 THK의 스마트팩토리 & DX 솔루션 제공 역량을 소개했습니다.

주제발표를 통해 진주완 대표이사는 "일본 THK와 앞으로도 돈독한 파트너십을 유지하면서 함께 성장해나갈 것"이라고 말했으며, 테라마치 타카시 대표이사 역시 "제조서비스업이라는 독특한 사업 형태로 어떻게 성장해가는지 지켜봐 달라"고 말했습니다. 특히 이날 컨퍼런스에서 스마트 팩토리 산업 발전과 고객사 성장을 위한 삼익THK-THK의 다짐을 보여주는 양사 대표이사의 서명 퍼포먼스가 진행되었습니다. 이를 통해 삼익THK-THK 양사는 협력적 동반자 관계로, 신사업 분야에서 경쟁력과 노하우를 공유하고 시장 개척에 협력할 것임을 선언했습니다.

한편, 진주완 대표이사와 테라마치 타카시 대표이사 등 주요 인사들은 컨퍼런스 종료 후 국내 최대 이차전지산업 전문 전시회 'INTER BATTERY 2024'에 참가한 삼익THK의 전시 부스를 둘러보고, 전시회 참관을 통해 국내 이차전지 산업 트렌드를 살펴보았습니다.

삼익THK, 수평적·양방향 소통의 장을 만들다!

'2024 Town Meeting' 개최



2024 Town Meeting
현장스케치

최근 수평적 소통문화에 대한 중요성이 커지면서 기업들도 타운 홀 미팅(Town hall meeting)을 통해 기업의 전략 방향과 비전을 공유하고 있습니다. 삼익THK 역시 기업의 전략 방향과 비전을 탑다운(하향식)이 아닌 수평적 타운 홀 미팅 방식으로 양방향 소통을 강화해 오고 있습니다. 삼익THK는 구성원들을 초청하는 기존의 타운 홀 미팅 방식에서 탈피, 진주완 대표이사가 직접 현장 속으로 찾아가 임직원들과 자연스럽게 의견을 주고받는 형태의 '타운 미팅(Town meeting)'을 사업장별로 3차례에 걸쳐 진행했습니다.

"2024 Town Meeting 성황리 개최"

삼익THK는 2024년 8월 6일 평택 공장을 시작으로 8일과 13일에 본사와 테크노폴리스 공장에서 각각 '2024 Town Meeting'을 진행했습니다. 이번 행사는 'CEO's Speech', '경영방침 실행계획 발표', 'Q&A' 등 양방향 소통 프로그램을 중심으로 진행되었습니다. 특히 진주완 대표이사는 사전이벤트로 직접 커피 트럭을 운영하고 임직원들에게 따뜻한 커피를 나눠주며, 자유로운 분위기 속에서 임직원들과 긍정적인 공감대를 형성할 시간을 가졌습니다.



삼익 WAY 내제화를 위한 '마음과 마음 공유'

삼익THK 2024 Town Meeting은 CEO의 핵심 메시지 전달을 통해 구성원의 목적을 동기화하고, 회사의 비전과 경영방침, 그리고 '삼익 행동 방식 WAY(삼익WAY)'의 인지율을 높이기 위해 마련되었습니다. 이와 함께 삼익THK 전 임직원이 삼익WAY를 내재화하고 강화된 양방향 소통을 통해 상호 간에 이해도를 높이는 것이 이번 행사의 중요한 목표였습니다. 회사의 경영방향 공유 차원에서는 CEO의 핵심 경영 메시지와 2024년 상반기 경영 실적, 향후 경영계획 등이 공유되었습니다. 또 임직원간 양방향 소통을 위해 마련된 Q&A Session에서는 그동안 회사에 궁금했던 점이나 건의사항은 물론이고 향후 추진 예정인 주요 정책 변화 및 복리후생에 대한 다양한 의견들이 공유되었습니다. 실제로 현장에서 '평택사업장 체력단련실 보완'에 대한 건의사항이 접수되었고, 현재 이 부분에 대한 보완이 진행중이어서 수평적·양방향 소통의 장으로서 Town Meeting의 역할을 확인할 수 있었습니다.

삼익THK 직원들은 "이번 행사를 통해 회사 비전은 물론이고 경영방침과 삼익WAY 등에 대한 이해도를 높일 수 있었으며, 이러한 비전들이 삼익THK 발전에 얼마나 큰 의미가 있는지도 다시 한번 더 돌이켜보는 계기가 되었다"라며, "그동안 급격한 조직 변화, 문화에 대해 이해하지 못한 부분이 있었지만, 이번 행사를 통해 다소 해소되었다"라고 덧붙였습니다. 또, "CEO와 대면 소통을 통해 친밀감을 느낄 수 있었으며 경영철학에 대한 공감대도 넓힐 수 있었다"라며, "특히 익명으로 대표이사에게 질문할 수 있었던 점이 신선했다"라고 밝혔습니다.

삼익THK는 매년 Town Meeting을 개최하고, 경영진과 구성원들 간 소통의 창구로 정례화할 예정입니다. 이와 함께 앞으로도 사내 소통의 장벽을 낮춰나가고 고정된 관념을 깨부수며 경계를 허무는 혁신적인 아이디어가 발굴될 수 있도록 자유로운 소통의 자리를 지속적으로 마련해 나갈 계획입니다.

2024년, 삼익THK가 함께한 성장 스토리

삼익THK 소식 News



차세대 리니어
반송 시스템(VTS)

테크노폴리스공장, 차세대 리니어 반송시스템과 로봇자동화 적용

검증된 레퍼런스 기반으로 고객사에 안정적인 기술 지원 실현

삼익THK는 테크노폴리스공장 생산라인의 작업 효율성 향상과 제품의 품질 신뢰성 강화를 위한 새로운 생산시스템을 도입하며 기술 혁신을 이어가고 있습니다. 삼익THK는 2025년 1분기 완료를 목표로 테크노폴리스공장 조립라인에 차세대 리니어 반송시스템(VTS, Versatile Transport System)과 로봇자동화시스템을 도입합니다.

현재 설계를 완료하고 발주가 진행 중이며, 2025년 1월부터 조립 작업이 진행되고 있습니다. 특히 THK에서 2024년 9월에 출시한 신제품인 VTS는 다목적(다양한, 다기능)의 이송 시스템으로, 직선운동 시스템에 수직운동 및 수평운동을 적용하여 다양한 이송 시스템을 쉽게 구현할 수 있습니다. 삼익THK는 신제품인 VTS를 당사에 빠르게 적용함으로써 VTS의 조립 및 제어기술력을 우선적으로 확보할 수 있으며, 검증된 레퍼런스 기반으로 안정적인 고객사 기술 지원이 기대됩니다. 여기에 더해 로봇자동화를 기반으로 생산공정을 시스템화해 생산성 향상, 작업 실수 감소, 품질 안정화 등을 꾀하고, 영업과 생산 양쪽에 도움이 될 수 있도록 테크노폴리스 공장을 '사람과 기술이 조화를 이룬 생산기지'로 발전시켜나가고 있습니다.

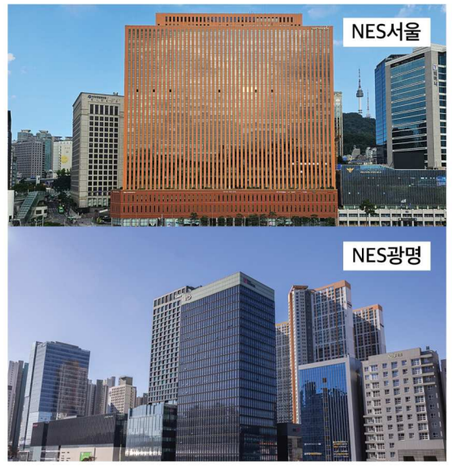


삼익THK, 효율적인 영업 및 기술 지원 인프라 구축

고객접견 전용공간 'NES서울 & NES광명 OPEN'

삼익THK는 서울의 중심, 서울스퀘어 7층에 자리 잡은 'NES서울'을 통해 주요 파트너사와의 소통을 강화하고, 더욱 발전된 모습으로 고객에게 다가갈 준비를 마쳤습니다. 삼익THK는 방문객 접견을 위한 전용 공간을 갖춘 'NES서울'을 사업 포트폴리오 다각화, 네트워크 확장 그리고 우수인력 유치를 위한 거점 오피스로 활용할 계획입니다.

또 기존 서울 선릉역 사무실에서 광명으로 이전한 'NES광명'은 고객이 밀집해 있는 지역으로 이전함으로써 고객 접근성을 높였으며, 각 지역에 산재해 있던 영업 및 기술지원 오피스의 통합을 통한 자산 효율성 향상이 기대됩니다. 특히 'NES광명'에 마련된 오당홀은 사내 교육을 강화하기 위한 트레이닝 센터로, 삼익THK는 주요 사내 교육을 오당홀에서 진행할 계획입니다.



삼익THK 영업사원들이 전하는 생생한 현장 이야기

예상치 못한 변수 속에서도, 고객의 성공을 향한 열정은 멈추지 않습니다.

"고객의 성공이 곧 우리의 성공"이라는 신념으로, 삼익THK의 영업사원들은 매일 새로운 도전에 직면합니다. 때로는 예상치 못한 변수가 발생하여 계획이 틀어지기도 하고, 고객의 요구가 끊임없이 변화하기도 합니다. 하지만 삼익THK의 영업사원들은 끊임없이 배우고 성장하며, 고객의 문제를 해결하기 위해 최선을 다합니다. 단순히 제품을 판매하는 것을 넘어, 비즈니스 파트너로서 고객과 함께 성장해 가는 삼익THK 영업사원들의 생생한 현장 이야기를 지금부터 함께 만나보세요.

창의적인 가치를 제공하는 Value Creator

솔루션영업2팀 공신우 수석매니저

Q. 프로젝트 진행 중 가장 기억에 남는 어려움은 무엇이었나요?

한 자동차 업종 고객사의 AMR(자율이동로봇) 솔루션 도입 프로젝트에서 AMR의 무선 통신이 끊어지는 문제가 발생했었습니다. 원인을 찾기 위해 다방면으로 살펴보니, 고객사 사무실 유리 벽면의 난반사가 AMR 라이다(LiDAR) 인식을 방해하고 있었던 겁니다. 유리 벽면에 시트지를 부착해 문제를 간단하게 해결할 수 있었고, 덕분에 고객사의 작업 환경도 더욱 쾌적해졌습니다. 이처럼 예상치 못한 문제가 생겨도, 저희는 끊임없이 고민하고 최적의 해결책을 찾기 위해 노력합니다.

Q. 고객 클레임이 발생했을 때, 어떤 과정을 통해 문제를 해결하시나요?

고객 클레임이 발생했을 때 가장 중요하게 생각하는 것은 고객의 불편함을 최대한 빨리 해소하는 것입니다. 단순한 문제는 빠르게 해결하지만, 복잡한 문제는 원인 분석을 위해 시간이 필요할 때도 있습니다. 이럴 때는 관련 부서와 협력하여 문제의 근본 원인을 파악하고, 외부 전문가의 도움을 받기도 합니다. 고객에게 최적의 솔루션을 제공하기 위해 다양한 노력을 기울이는 과정에서 고객들은 우리 회사에 대한 신뢰를 쌓게 되고, 어떠한 문제가 생기더라도 저희를 믿고 맡길 수 있게 된다고 생각합니다.

Q. 고객과의 관계에서 가장 보람을 느끼는 순간은 언제인가요?

최근 고객사를 방문했을 때, 우연히 저희 담당 프로젝트 매니저가 고객사의 '이달의 우수사원'으로 선정되었다는 소식을 들었습니다. 고객사 담당자는 저희와 함께 프로젝트를 성공적으로 마무리할 수 있었던 덕분에 회사 내에서 좋은 평가를 받았다고 말하며 오히려 저희에게 감사를 표했습니다. 고객사의 성공이 곧 우리의 성공이라는 것을 다시 한번 느끼는 순간이었습니다. 고객의 성장에 기여하고, 그들의 인정을 받을 때 가장 큰 보람을 느낍니다.

K-배터리 글로벌 확장의 Solution Designer

모션영업본부 천안영업팀 전백현 책임매니저

Q. 프로젝트 진행 중 가장 기억에 남는 어려움은 무엇이었나요?

2023년 이차전지 고객사와의 프로젝트에서 고객이 요구하는 수 천 축의 직교로봇을 공급하기 위해 많은 노력을 기울였습니다. 당시 공급 가능한 최대 물량을 초과하는 수량이었지만, 내부적으로도 협력을 끌어내고 전사적인 지원을 받아 추가 물량을 확보할 수 있었습니다. 특히, 고객의 예산 범위는 최대한 수렴하면서도 특화된 옵션을 포함한 직교로봇을 적기에 공급함으로써 고객사 원청업체의 일정을 차질없이 맞출 수 있었습니다.



삼익THK 영업사원들의 생생한 현장 이야기

철저한 납기관리 전략을 통해 고객의 신뢰를 높일 수 있었던 이 프로젝트는 삼익THK의 기술력과 고객 중심적인 가치를 보여주는 대표적인 사례라고 생각합니다.

Q. 예상치 못한 변수가 발생했을 때, 어떻게 문제를 해결하고 프로젝트를 마무리했나요?

국내 이차전지 기업과 해외 자동차 제조사가 투자한 글로벌 합작기업에 LM가이드와 직교로봇을 공급하는 프로젝트를 진행하면서 납기 단축이라는 어려운 과제를 직면했습니다. 고객사의 내부 사정으로 인해 납기가 촉박해져 짧은 기간 안에 제품을 공급해야 했죠. 저희는 고객사의 생산 현황과 시장수요 등을 면밀히 분석해 LM가이드와 볼스크류를 우선 공급했습니다. 동시에 직교로봇은 사전에 핵심 부품을 준비하여 3주 만에 제작하는 등 유연한 생산 계획을 수립하여 납기 단축에 성공했습니다. 이러한 결과 뒤에는 고객사의 전체 공정에 대한 깊이 있는 이해를 바탕으로 가능했습니다.

Q. 고객과의 관계에서 가장 보람을 느끼는 순간은 언제인가요?

고객사가 삼익THK와의 협업을 통해 성장하고 발전했다는 이야기를 들을 때 가장 큰 보람을 느낍니다. 특히, 저희와 함께 프로젝트를 진행했던 담당자들이 그 성과를 인정받고 승진하는 모습을 보면 모든 어려움을 극복할 수 있는 원동력이 됩니다. 고객의 성공이 곧 우리의 성공이라는 것을 다시 한번 느끼며, 앞으로도 고객과 함께 성장해 나가고 싶습니다.

기술 솔루션을 제공하는 Key Engineer

모션영업본부 기술서비스팀 이한 책임매니저

Q. 기술서비스를 제공하면서 가장 보람을 느낄 때는 언제인가요?

경쟁사까지 포함해 영업적인 대응을 하는 기술서비스팀은 삼익THK에만 있습니다. 기술서비스 엔지니어로서 고객에게 전문적인 기술 지원을 제공하고, 세미나를 통해 기술 지식을 공유하며 회사의 인지도를 높이는데 기여하고 있다는 점에 큰 자부심을 느낍니다. 특히, 국내 굴지의 반도체 기업이나 전자제품 기업으로부터 기술 교육 요청을 받을 때는 삼익THK의 기술력이 인정받고 있다는 것을 실감합니다.

Q. 가장 기억에 남는 기술서비스 경험은 무엇이며, 어떤 어려움을 극복했나요?

삼성디스플레이 1차 협력사인 장비회사의 미세한 구멍을 뚫어주는 타발기에 미세홀로 빛을 나눠주는 판플레이터라는 설비가 장착되는데, 장비 무게만 20톤입니다. 해당 설비에 파손 부위가 발생했는데, 고하중의 이유로 발생하기 어려운 위치의 파손이었기에, 정확한 원인 분석을 위해 고객사와 긴밀하게 협력하고 설비 제조사의 도면도 분석했습니다. 도면 확인 후 해석 툴 등을 활용해 하중부하 등의 문제점을 찾고 사이즈업 등 보완작업을 수행해 문제를 해결하고 고객사의 생산성 향상에 기여할 수 있었습니다. 이 과정에서 얻은 신뢰로 삼성디스플레이를 비롯한 해당 프로젝트 관련 장비 기업들의 제품에 삼익THK의 부품을 전량 사용하는 성과를 달성했습니다.

Q. 언제 고객과 함께 성장하고 있다고 느끼시나요?

기술 지원과 세미나를 통한 고객 지원 성과는 단기간에 나타나지 않지만, 장기적으로는 고객과 깊은 신뢰를 쌓고 회사의 성장에도 이바지합니다. 실제로 고객사의 사양서에 삼익THK 제품이 점차 많이 등장하는 것을 보면서 기술 지원과 세미나가 긍정적인 영향을 미쳤다는 것을 확인할 수 있었습니다. 또한, 고객들과 꾸준한 관계를 유지하며 그들이 성장하는 모습을 보는 것은 큰 보람입니다. 12년 동안 삼익THK에 근무하면서 1,000장의 명함을 받았는데, 만났던 많은 고객이 더 높은 자리에서 활약하는 모습을 보면서 저 또한 함께 성장하고 있다는 것을 느낍니다.

경고등 켜진 경제성장률, 1%대 전망

격랑 속 2025년 국내외 경제 · 산업

내수 침체와 수출증가세 둔화, 그리고 도널드 트럼프 2기 행정부의 통상 불확실성에 따른 경기 부진 우려로 2025년에도 우리 경제가 격랑 속에 놓일 가능성이 커졌습니다. 한국금융연구원은 2025년 경제전망과 정책시사점을 분석한 보고서를 발표하고, 우리 경제가 2024년 2.2%에서 2025년 2.0%로 성장세가 둔화될 전망이라고 밝혔습니다. 여기에 더해 반도체, 디스플레이, 이차전지, 자동차 등 삼익THK의 주요 수요산업 역시 녹록치 않은 수출 여건 속에서 위기에 직면할 것이라는 우려가 커지고 있습니다.

위기와 기회가 공존하는

2025년 글로벌 경제

글로벌 경제는 미국과 중국의 경제가 견조한 성장세를 보이면서 인플레이션이 하향 안정화되었습니다. 2025년에도 이러한 저성장과 인플레이션 하향 안정화 기조는 이어질 것으로 보여집니다. 특히 트럼프 2기 출범으로 더욱 강화되는 미국 예외주의 속에서 글로벌 주요국들은 통상 정책 변화에 대한 대응책과 통화정책, 경기부양책 등을 통해 국가별 활로를 모색할 것으로 보입니다. 글로벌 평균 인플레이션은 2023년 6.7%에서 2024년 5.8%, 2025년 4.3%로 하락할 전망입니다.

경제성장률 하락이 예상되는

2025년 국내 경제

2025년에는 민간소비와 설비투자 등 내수가 일부 개선될 것으로 예상되지만, 건설투자의 부진이 지속되고 수출 증가율이 감소함에 따라 우리 경제의 연간 성장세는 둔화할 전망입니다. 이러한 이유에서 국내외 주요 기관들은 2025년 한국의 경제성장률을 2% 안팎으로 전망했습니다. 씨티은행이 가장 낮은 1.5%를 전망했으며, 산업연구원은 2.1%의 성장률을 예상했습니다.

반도체 · 디스플레이 · 2차전지 · 자동차

2025년 산업 전망

고성능 반도체 중심의 IC 제품군 성장이 예상되는 '반도체'

2025년 반도체 시장은 IC 제품군을 중심으로 성장세를 기록할 전망입니다. 특히 AI 시대 대규모 데이터 수요에 대응할 수 있는 인프라 구축을 위해 반도체 처리 역량 및 전력 효율 강화, 발열 관리 등의 기술력 확보가 주요할 것으로 보입니다.

TV용과 모바일용 OLED 시장 희비 가려질 '디스플레이'

디스플레이 산업은 전자제품 시장의 성장동력 약화로 패널 출하량이 정체되는 가운데, 일부 제품군에서 면적 및 매출 기준의 성장세가 예상됩니다. 특히 국내 패널사들이 생산능력을 독점한 TV용 OLED 성장은 둔화되는 반면, 모바일용 OLED는 중국 패널사 중심으로 성장이 예상됩니다.

2025년에도 반등이 쉽지 않을 '2차전지'

2024년부터 수요성장률이 둔화되었던 배터리 시장은 2025년에도 제한적인 수준의 반등폭을 보일 것으로 예상됩니다. 지역별로도 북미 시장은 트럼프 대통령 재집권으로 전기차 의무화 정책 폐지, 보조금 축소 및 내연차 연비규제 완화 등의 가능성이 확대되면서 성장률이 둔화될 전망이며, 유럽 역시 CO_2 배출량 기준 강화나 보조금 지원정책 등 반등 요인이 존재하기는 하지만 주요 국가 경기 부진 및 소비심리 위축 등으로 제한적인 성장이 예상됩니다. 견조한 수요 성장세가 예상되는 중국은 한국산 배터리 업체의 점유율이 미미해 수혜 또한 작을 것으로 보입니다.

소프트웨어 중심 차량의 주도 경쟁 심화되고 있는 '자동차'

2025년 자동차 산업 전망은 전기차 판매는 예상보다 더디나 하이브리드 판매가 확대되며 2025년 완성차 판매량은 전년대비 소폭 성장이 예상됩니다. 이러한 가운데, 친환경 차량뿐 아니라 자율주행과 소프트웨어 중심 차량(SDV)의 주도권 경쟁은 더욱 심화될 것으로 전망되고 있습니다.

2025년, 반도체·2차전지 시장 집중 공략

'SEMICON KOREA 2025', '2025 INTER BATTERY' 참가 확정

삼익THK의 반도체·2차전지 시장 확대 전략이 2025년에도 계속됩니다. 삼익THK는 올해도 반도체와 2차전지 산업의 핵심 전시회인 '세미콘코리아(SEMICON KOREA)'와 '인터배터리(INTER BATTERY)'에 참가하여 최첨단 기술과 제품을 선보입니다. SEMICON KOREA 2025는 2월 19일부터 21일까지 3일간 코엑스에서 개최되며, 삼익THK 전시 부스는 1층 B홀(부스 번호: B600)에 위치합니다. 또 3월 5일부터 7일까지 3일간 코엑스에서 열릴 2025 INTER BATTERY에서는 3층 C홀에 전시 부스(부스 번호: C730)가 마련됩니다.

SEMICON KOREA
FEB 19 - 21, 2025 | COEX, SEOUL

세미콘코리아
2/19(수) ~ 2/21(금)
코엑스
1층 B홀(부스 번호: B600)

2025 INTER BATTERY

인터배터리
3/5(수) ~ 3/7(금)
코엑스
3층 C홀(부스 번호: C730)

주요 출품 제품

삼익THK는 이 두 전시회를 통해 모터가 바디 내부에 위치되어 유지 보수에 쉽고, Slim한 Link 구조로 좁은 공간에서도 간섭없이 구동이 가능한 '웨이퍼이송로봇'을 소개할 예정입니다. 이와 함께 다양한 삼익 CARTESIAN ROBOT을 활용하여 공장 자동화 라인을 구성할 수 있는 '직교좌표로봇'과 고속 순환과 유연한 레이아웃, 쉬운 설치로 조립 및 검사 공정의 효율화를 실현하는 '차세대 리니어 반송 시스템'도 확인할 수 있습니다.



웨이퍼이송로봇



직교좌표로봇



차세대 리니어 반송 시스템

전시 Highlight

'세미콘코리아 2025'와 '2025 인터배터리'에 참가하는 삼익THK 부스에서 1:1 제품상담을 진행합니다. 사전신청을 통해 더욱 특별한 혜택을 누리세요!

제품상담 사전신청	세미콘코리아	인터배터리

1. 당일 대기 없이 바로 상담 진행
2. 담당 엔지니어와의 1:1 맞춤상담을 통해 최적의 솔루션 제안
3. 사전 신청하신 모든 분들께 특별한 기념품 증정

더욱 편리하고 효율적인 상담이 가능하도록 사전 준비를 해 드립니다. 지금 바로 QR코드를 스캔하여 사전 신청하고, 미래를 선도하는 삼익THK의 기술을 만나보세요!

Booth Tour Event & Lucky Draw



※상기 이미지는 이해를 돕기 위한 것으로 실제와 다를 수 있습니다.

삼익THK는 부스 방문객의 이해를 높이기 위해 두 전시회에서 'Booth Tour' 이벤트를 진행합니다. 이 특별 이벤트에서는 삼익THK 부스를 방문한 고객들에게 전시 제품을 상세하게 설명해 주고, 삼익THK 공급 솔루션에 대한 궁금증을 해소해 드릴 계획입니다. 또 투어 종료 후에는 추첨을 통해 갤럭시 버즈 등 푸짐한 경품도 증정할 예정입니다. 삼익THK는 이번 전시회 참가를 통해 고객과의 소통을 강화하고, 글로벌 시장에서의 입지를 더욱 확고히 할 것입니다. 2025년, 삼익THK와 함께 미래를 향한 새로운 도약을 시작하십시오.

삼익THK 인사제도 소개

2025년 삼익THK 新인사제도- '인사시스템 3.0'

Q. 인사제도를 새롭게 도입한 목적이 무엇인가요?

HR총괄에서는 성과를 중시하고 역할 중심의 기업문화를 조성하기 위해 새로운 인사시스템 3.0으로의 업그레이드를 추진하고 있습니다. 이번 개편은 직급체계를 비롯하여 평가, 임금체계, 승진 등 인사 전반에 걸쳐 큰 변화를 담고 있습니다.

Q. 인사시스템 3.0의 시행 계획은 어떻게 되나요?

올해는 직급체계 개편과 함께 업적평가, 역량평가, 역할평가가 시행되며, 임금체계와 승진 개편은 2026년에 시행할 계획입니다. 올해 개편된 직급체계는 기존 7단계의 연공 중심 구조를 4단계로 간소화하여 보다 민첩하고 수평적인 조직문화를 지향합니다. 또한, 직급별 역할을 명확히 정의하여 직급에 따른 책임 범위를 분명히 하고, 업무 전문성을 강화하는 데 중점을 두고 있습니다.

Q. 올해 달라지는 인사제도가 더 있나요?

기존의 역량평가에 더해 업적평가와 역할평가가 새롭게 도입됩니다. 특히 업적평가는 개인별 목표 설정, 수시 및 상시 코칭, 피드백 과정을 통해 업무 성과를 높이는 데 주력하며, 모든 평가 과정에서 공정성을 더욱 강화할 예정입니다.

Q. 새롭게 바뀐 인사제도가 어떤 변화를 가져올까요?

이번 인사시스템 3.0 업그레이드는 회사와 구성원 모두가 함께 성장하며 발전할 수 있는 기반을 마련하는 중요한 전환점이 될 것입니다. 앞으로도 지속적인 소통과 개선을 통해 더 나은 인사제도를 만들어 갈 계획입니다.

변경될 직급별 호칭 이해하기!

- 관리직 및 영업직

"수석님~" "선임님~"

before		after
1급 사원	부 장	수석매니저
2급 사원	차 장	책임매니저
3급 사원	과 장	
4급 사원	대 리	선임매니저
5급 사원	계 장	매니저
6급 사원	주 임	
7급 사원	사 원	

- 연구직

"연구원님~" "책임님~"

before		after
1급 사원	수석연구원	수석연구원
2급 사원	책임연구원	책임연구원
3급 사원	선임연구원	
4급 사원	주임연구원(I)	선임연구원
5급 사원	주임연구원(II)	연구원
6·7급 사원	연구원	

삼익THK 복지제도 소개

Contents 01. 휴브릿



Q. '휴브릿'에 대해 들어보셨나요?

'휴브릿'은 일과 일상의 조화로움을 추구하는 '워라하(Work and Life Harmony)'의 조직문화를 이어가기 위해, 징검다리 휴일에 연차를 사용해 연속적인 휴식을 취함으로써 재충전할 기회를 제공하는 복지제도입니다. * [휴브릿] 쉼(休)과 징검다리(Bridge)를 합친 합성어

2025년 휴브릿 DAY

① **2025년 1월** 설 명절 후 휴브릿 DAY

일요일	월요일	화요일	수요일	목요일	금요일	토요일
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30	31	
	설연휴				휴브릿	

② **2025년 5월** 근로자의 날 / 부처님 오신날 / 어린이날 휴브릿 DAY

일요일	월요일	화요일	수요일	목요일	금요일	토요일
				1	2	3
				근로자의 날	휴브릿	
4	5	6	7	8	9	10
	부처님 오신날	어린이날				

③ **2025년 10월** 개천절 / 추석연휴 / 대체휴일 / 한글날 휴브릿 DAY

일요일	월요일	화요일	수요일	목요일	금요일	토요일
			1	2	3	4
					개천절	
5	6	7	8	9	10	11
추석연휴			대체휴일	한글날	휴브릿	

④ **2025년 12월** 크리스마스 / 신정 휴브릿 DAY

일요일	월요일	화요일	수요일	목요일	금요일	토요일
21	22	23	24	25	26	27
				크리스마스	휴브릿	
28	29	30	31	1/1		
	휴브릿					

※ 휴브릿DAY 단체 연차는 권고사항이므로, 출근 시 정상 근무 처리됩니다.
※ 사업부문과 사전에 협의 후 조업일수/영업일수를 반영하여 탄력적으로 조정할 예정입니다.

Contents 02. 스포츠 멤버십 플랫폼 제휴



Q. 새롭게 태어난 스포츠 멤버십 플랫폼을 소개합니다.

삼익THK 제휴 스포츠 멤버십 플랫폼은 임직원의 웰니스 증진을 위한 복지제도로, 제휴된 플랫폼을 통해 다양한 스포츠 시설을 합리적인 가격으로 이용할 수 있는 혜택을 제공합니다. * [웰니스(Wellness)] 웰빙(Well-being)과 피트니스(Fitness) 결합 용어

제휴 스포츠 멤버십 플랫폼 소개

운영 형태

등급에 따른 월회비를 임직원이 지불하고, 헬스장 및 문화시설 등 다양한 제휴업체를 합리적인 가격으로 이용 가능한 구독 형태의 멤버십 서비스

플랫폼 종류

아이코젠
- 국내 최대 규모 헬스케어 복지 플랫폼으로, 전국 약 1,500개의 스포츠 시설을 이용 가능
- 월 25,000원 이상 정기 결제를 통해 두 가지 이상의 종목을 이용할 수 있으며, 최대 월 18회까지 이용 가능

삼성 웰빙클럽
- 전국 프랜차이즈 서비스가 가능하며, 국내 최저가 월 회비로 제공
- 월 19,000원 이상 정기 결제 시 헬스장을 이용할 수 있으며, 등급에 따라 제휴 업체 이용 가능 수가 증가

이용 방법

회원가입	회사인증	정기결제 진행
회원가입 시 회사 인증을 받은 후 매월 정기 결제 진행 (결제 후 약 3일 내 사용 가능) - 회원가입 시, 두 제휴 플랫폼 모두에서 최초 가입비 1회 발생 (아이코젠: 10,000원, 삼성웰빙클럽: 5,000원)	본인 포함한 배우자와 자녀도 회원가입 후 인증을 통해 일부 혜택 이용 가능	자세한 이용 절차 및 가입 관련 사항은 사내 게시판 참고

사보 창간호 이벤트

캐치마인드

아래 그림을 보고, 떠오르는 단어를 맞춰주세요!
과연 정답은 무엇일까요?





? ? ? ?

QR코드를 찍어 지금 바로 정답을 캐치해보세요.
정답을 보내주신 분들 중 추첨을 통해 소정의 기프티콘을 보내드립니다.

정답 제출하기

이벤트 기간 2025.01.23.(목)~2025.02.07.(금)

참 여 방 법 QR코드를 인식해 구글 폼에서 정답을 제출해주세요!
(기프티콘 전달을 위해 이름 및 연락처 등의 개인정보 입력이 필요합니다)

Contents 01

리테이너 LM가이드 적용

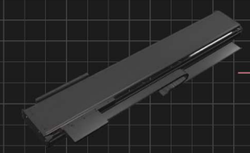
리테이너 LM GUIDE 적용 라인업



SAS 시리즈



SAB 시리즈



CDM/SDM 시리즈



① 업계 최초 리테이너 타입
표준사양 지정 및 가격 경쟁력 확보



② 고품질
장비 수명 연장, 메인터넌스 프리



③ THK INSIDE 요소품 관리
SSR15, 20, 25 적용

Contents 02

KR 국내 생산 개시

국내 생산 일정

형번	정도			국내 생산 일정
KR20	보통	H	P	2025년 1월 생산예정
KR26	보통	H	P	2025년 1월 생산예정
KR30H	보통	H	P	2024년 9월 생산개시
KR45H	보통	H	P	2024년 9월 생산개시



KR 국내 생산으로



신속한 납기 및 A/S 대응



수입대비 가격 경쟁력 확보



2025년 국내 축 적용으로 원가 절감

고객만족 · 고품질 제품으로
국내 제조산업에 기여하도록 하겠습니다.

SAMICK THK Magazine

SPACE

창간호 Vol. 1

SAMICK THK

대구광역시 달서구 성서동로 163 삼익THK(주) 053-665-7000

COPYRIGHT (C) SAMICKTHK CO.,LTD. ALL RIGHTS RESERVED.